

## Kenworth W-900

"Thank you for allowing us to work with you and test your Microton products. Allow me first to give you a description of the customer who has agreed to test his big rig. The customer is a local trucking company which runs about 100 diesel trucks is located in Grand Rapids, Michigan. They spend in the area of \$60,000.00 per month on fuel. The truck he has chosen to test is a Kenworth W-900 with a Cummins diesel 16-liter engine. This company tracks everything about their trucks and had it available on computer when we needed to talk about baseline numbers. The truck had 140,000 miles when we began the test and history shows that the truck was getting 5.8 MPG. The customer understands all the benefits of Microton in helping extend the life of an engine. It is truly unbelievable that a one-time treatment could be so powerful. But again history shows us your customers with 1,500,000 miles and still running strong. Let me get back on track here, although we all understand the product, we all seem to focus on the fuel savings especially during these times of fuel at \$2.00 per gallon and above the talk of \$3.00 and more. After discussion we agreed for the first test we would only treat the engine, fuel system, differentials and wheel bearings. We decided to hold back on the transmission at this time. The truck arrived at our garage on May 1, 2005, we started with oil and filter change, we then treated the differentials with 4 oz of C90 each. We put 2 oz of C90 in each wheel bearing. We treated the engine with 128 oz of MIL and 24 oz of C90. Because of the volume required, the driver would be required to add the remaining 128 of MIL after he completed driving 400 miles. This was also monitored over the computer with the home base. Prior to any treatment the truck has been experiencing an injector knock, of which the driver claimed disappeared in the first 50 miles of driving. The driver also experienced a quieter running engine and smoother operation. The truck has now traveled 3000 miles since treating. Although we were hoping to get a 10% fuel increase and see numbers around 6.4 MPG, we are happy to say the number is staying constant at 7 MPG. That computes to a 20% increase in fuel economy. Looking back at the numbers of \$60,000.00 fuel consumption monthly, we see a \$12,000.00 monthly savings or \$144,000.00 directly to the bottom line. Plus any additional savings received from the up time of the vehicle because of the reduced friction and wear and tear. Needless to say the company and its owner are very pleased, and expect to install the treatment on the balance of the fleet. We will probably treat the transmissions going forward looking for another .25 MPG increase. I will suggest we try treating 10 to 20 vehicles per month. I believe the customer-shipping schedule will determine the availability of the trucks.

Thank you again.

*Dave Masseraug Grandville, Michigan*

## Vrachtwagen Kenworth W-900

Bedankt voor het samen werken met u en uw Microlon producten. Laat ik U eerst een beschrijving van de klant geven die heeft ingestemd zijn grote vloot te testen. De klant is een lokaal transportbedrijf die ongeveer 100 diesel trucks heeft lopen en is gevestigd in Grand Rapids, Michigan. Zij verbruiken zo'n \$ 60.000,00 per maand aan brandstof.

De vrachtwagen die hij heeft gekozen om te testen is een Kenworth W-900 met een Cummins 16-liter diesel motor. Dit bedrijf houdt zijn vrachtwagens nauw in de gaten en kan op de computer inspringen wanneer dat nodig is om te praten over de algemene dingen. De truck had 224000 km gereden toen we begonnen met de test en de geschiedenis toont aan dat de vrachtwagen 2.34 ltr/km verbruikt. De klant begrijpt alle voordelen van de Microlon en in het helpen de levensduur van zijn motor te verlengen.

Het is echt ongelooflijk dat een eenmalige behandeling zo krachtig kan zijn. Maar opnieuw heeft de geschiedenis ons geleerd dat klanten van U zelfs na 2,4 miljoen km rijden hun motor nog steeds even sterk loopt als dag 1 toen ze behandeld werden met de Microlon . Laat me weer terugkomen naar ons verhaal, hoewel we allemaal het product begrijpen, zijn we allemaal op de brandstofbesparing gericht vooral in deze tijden dat de brandstof \$ 2,00 per gallon (\$ 0,50 p/ltr) kost en er wordt gesproken dat deze zelfs boven \$ 3,00 (\$ 0,75 p/ltr) en nog veel meer gaat kosten. Na een bespreking hebben we afgesproken dat we alleen de motor, het brandstofsysteem, de differentiëlen en de wiellagers gaan behandelen. We hebben besloten de transmissie nu op het moment niet te doen. De truck is aangekomen bij onze garage op 1 mei 2005, we zijn gestart met de olie en het filter te vervangen, de differentiaal hebben we behandeld met 4oz C90 per stuk. We hebben 2oz van C90 in elk wiel lager gedaan. We hebben de motor met 128oz MIL en 24oz C90 behandeld. Omwille van het vereiste volume, zou de chauffeur de resterende 128oz MIL pas toevoegen nadat hij 640 km voltooid had. Dit werd ook gecontroleerd op de computer van kantoor. Voorafgaand voor deze Microlon behandeling had deze vrachtwagen last ervan dat er altijd een injector aan het kloppen was, waarvan de bestuurder beweerde dat deze was verdwenen in de eerste 80 km toen hij aan het rijden was. De chauffeur merkte ook dat de motor rustiger liep motor en soepeler werkte. De truck heeft nu 4800 km afgelegd sinds de Microlon behandeling. Hoewel we hoopten op een 10% brandstofbesparing en hoopte cijfers te zien van rond 2.58 ltr/km, zijn we zeer blij te kunnen zeggen dat het verbruik nu constant blijft op 2.82 ltr/km. Dat betekent een brandstofbesparing van maar liefst 20% op ons brandstofverbruik. Terugkijkend op het maandelijks brandstofverbruik van \$ 60.000,00, zien wij een maandelijkse besparing van \$ 12,000.00 oftewel \$ 144,000.00 per jaar. Vermeerderd met de eventuele extra besparingen die wij nog ontvangen door de vrachtwagen te "extra te verbeteren" als gevolg van verminderde slijtage & wrijving. Onnodig te zeggen dat het bedrijf en de eigenaar zeer verheugd waren, en deze Microlon Motorbehandelingssysteem zullen gaan installeren op de gehele vloot . We zullen waarschijnlijk ook de transmissies gaan behandelen en met de verwachting de brandstofbesparing met nog eens een \$ 0,10 p/ltr te kunnen besparen. Ik stel voor dat we zo'n 10 tot 20 voertuigen per maand zullen gaan behandelen met Microlon Motorbehandelingssysteem. Ik geloof dat zijn klant-route schema zijn beschikbaarheid van zijn trucks zal vast stellen.

Nogmaals bedankt.

Dave Masseraug Grandville, Michigan